

Δημοσίευση αγγελίας για εργοδότηση στην ιστοσελίδα ΕΤΕΚ

Επάγγελμα/ Κλάδος*: Project & Sales Engineer

Εργοδότης*: Για το Εμπορικό Τμήμα του Ομίλου Green Energy Group (Τμήμα Suntechnics)

Τίτλος θέσης*: Project & Sales Engineer

Απαιτούμενα προσόντα και εμπειρία*:

- Πτυχίο Ηλεκτρολόγου ή Μηχανολόγου Μηχανικού
- Καλή γνώση της Ελληνικής και της Αγγλικής γλώσσας
- Πολύ καλή Χρήση MS Office
- Ελάχιστη εμπειρία 2 ετών στον τομέα των πωλήσεων
- Απαραίτητη η άδεια άσκησης επαγγέλματος ΕΤΕΚ
- Να είναι εγγεγραμμένος στο μητρώο ηλεκτρομηχανολογικών υπηρεσιών (ΗΜΥ) σαν Ηλεκτρολόγος Μηχανικός, θα θεωρείται επιπρόσθετο προσόν
- Γνώση σχεδιαστικού προγράμματος AutoCAD θα θεωρείται επιπρόσθετο προσόν
- Άδεια Εγκαταστάτη Φ/Β συστημάτων θα θεωρείται επιπρόσθετο προσόν
- Άριστες επικοινωνιακές και διαπραγματευτικές δεξιότητες

Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις (όπου εφαρμόζεται)

Ωφελήματα:

- Bonus Scheme
- Άδεια Γενεθλίων
- Εκπρωτικό πρόγραμμα
- Διοργάνωση Green Activities
- 13ος μισθός
- 21 ημέρες άδεια
- Ευκαιρίες ανέλιξης

- Επιχορήγηση Έκδοσης Επαγγελματικών Αδειών
- Ευέλικτο ωράριο
- Εκπαίδευση για προσωπική και επαγγελματική βελτίωση (συμμετοχή σε Cambridge Executive Education Programmes και Single Modules Studies του CIM).

Επαρχία Εργοδότησης: Λεμεσός

Άλλες πληροφορίες:

ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ

- Υλοποίηση της εμπορικής στρατηγικής και επίτευξη στόχων πωλήσεων στην περιοχή ευθύνης
- Προώθηση προϊόντων και υπηρεσιών του Ομίλου, όπως φωτοβολταϊκά συστήματα (PV Systems), συστήματα αποθήκευσης ενέργειας (ESS Systems), φορτιστές ηλεκτρικών οχημάτων (EV Chargers) και συναφή τεχνολογικά έργα
- Ανάπτυξη και διαχείριση πελατολογίου (νέων & υφιστάμενων πελατών)
- Εκπόνηση μελετών και ετοιμασία προσφορών σύμφωνα με τις ανάγκες του πελάτη
- Παρουσίαση ευέλικτων πακέτων λύσεων, προσαρμοσμένων στις απαιτήσεις κάθε πελάτη
- Υποβολή και παρακολούθηση προσφορών μέχρι την τελική απόφαση
- Ενημέρωση πελατών για νέα προϊόντα και υπηρεσίες
- Ενημέρωση πελατών για τυχόν καθυστερήσεις ή αλλαγές στις παραδόσεις
- Διαχείριση παραπόνων πελατών και συνεργασία με την ομάδα τεχνικής υποστήριξης για παροχή λύσεων και λήψη διορθωτικών ενεργειών
- Συντονισμός με το Λογιστήριο για πληρωμές και είσπραξη οφειλών
- Επίβλεψη και αξιολόγηση εγκαταστάσεων όπου απαιτείται, με υποβολή σχετικής τεχνικής αναφοράς

Υποβολή αιτήσεων*:

Αν ενδιαφέρεσαι για τη θέση, μπορείς να μας στείλεις το βιογραφικό σου σημείωμα στο e-mail: info@greenenergy.com.cy αναφέροντας τον τίτλο “Project & Sales Engineer”.

Όλες οι αιτήσεις θα εξεταστούν και θα τύχουν άκρας εμπιστευτικότητας.