

Review from 10/12/2017	Customer:	Rubric:	
Articlesize (cm2): 341		OIKONOMIA	
<b>Matrix Media</b>	Author: ΑΝΤΩΝΗ ΛΟΪΖΟΥ	Subrubric: Ακίνητα/Κτηματικά	
ΑΛΗΘΕΙΑ ημερομηνία: 10/12/2017, από σελίδα 14			Mediatype: Print



# Η πιο χαμηλή προσφορά;

**Λ**όγω των ενστάσεων που είναι πλέον ρουτίνα σε προσφορές του Δημόσιου / Ημιδημόσιου τομέα σχετικά με προσφορές υπηρεσιών, οι όροι ζήτησης προσφορών θέτουν ως όρο ότι «η ανάθεση θα βασίζεται πάνω στην πιο χαμηλή προσφορά». Ως εκ τούτου και χωρίς να αποτελεί πλέον κριτήριο η γνώση, η εμπειρία και η προϊστορία του προσφοροδότη, η προσφορά κατακυρώνεται στον πιο «φθηνό».

Αυτό δεν είναι λάθος, αλλά είναι προς το Δημόσιο συμφέρον; Έτσι καταλήγουμε τώρα με ένα σύστημα όπου ανεξαρτήτως εμπειρίας ενός

προσφοροδότη, να ανατίθενται εργασίες στον δικό μας τουλάχιστον τομέα των ακινήτων, όλων των ειδών οι προσφορές, ενδεικτικά ως διαφορά από €1.000 σε έστω €5.000. Αυτή η τεράστια διαφορά, ως ένδειξη, ιδιαίτερα σε περιπτώσεις που καταλήγουν σε δικαστήρια όπως π.χ. απαλλοτριώσεις, μελέτες σκοπιμότητας κλπ, ο παραλήπτης να είναι αναγκασμένος βάσει των όρων της προσφοράς να καταλήγει στον πιο φθηνό.

Σε μια πρόσφατή μας εμπειρία ο επιτυχών προσφοροδότης (γραφείο ενός ατόμου με προϊστορία δύο ετών) κέρδισε την δική μας προσφορά με διαφορά €300!! Και ως εδώ όλα καλά και μετά κατέληξε η υπόθεση στο δικαστήριο, εμείς ως αντίδικοι να εμφανίζομαστε εκ μέρους του ιδιοκτήτη και ο συνάδελφος εκ μέρους της απαλλοτριούσας Αρχής. Το αποτέλεσμα αναμένεται, αλλά στα δικαστήρια

αγαπητοί μας αναγνώστες, εκτός από τις επιστημονικές γνώσεις, ένα τεραστικό πρόσον είναι και τις «εντυπωσί» ο μάρτυρας, ειδικά επί του θέματος, θα κάνει στο δικαστήριο.

Άρα εάν δεν υπάρχει η σχετική εμπειρία και ο τρόπος παρουσίασης και

ο διεκδικητής πετύχει, είναι αντιληπτό ακριβό) του ανατέθηκε ο έλεγχος ότι αυτό θα είναι εναντίον του δημόσιου συμφέροντος. Ασφαλώς και κε μόνο η έρευνα σχεδόν 1,5 μήνα δεν είμαστε της θέσης ότι «όποιος και σε έκθεση γύρω στις 30 σελίδες δεν έχει εμπειρίες» θα πρέπει να – οι σελίδες ως αριθμός δεν έχουν απορρίπτεται, αλλά μια βασική επαγγελματική εμπειρία (αναλόγως της δεν είναι ανάλογο ποιοτικό. Εχουμε σοβαρότητας της υπόθεσης) πι- και περιβαλλοντικές μελέτες που στεύουμε ότι επιβάλλεται.

Είναι «όπου σε εύρω και όπου με εύρος» με το ΕΤΕΚ να αναφέρει (πολύ περιβόπτη εκτίμηση του «φιλέτου» ορθά) ότι η ποιότητα των εκθέσεων έναντι του ξενοδοχείου Χίλτον (Κατάρ) θα πρέπει να λαμβάνεται υπόψη. Όπου για δικούς μας παράπλευρους λόγους υποβάλλαμε προσφορά (και και την παρέμβασή του προς το Κράτην κερδίσαμε) για €5.000, ενώ οι τος / Δημόσιες Υπηρεσίες και με ένα υπόλοιπο προσφοροδότες υπέβαλαν προσφορά €20.000. Και τι δεν μας καταλόγισαν επί του θέματος αυτού, ακόμα και με εξαγγελία του ΕΤΕΚ ότι «θα πρέπει να υπάρχει ένα ελάχιστο επίπεδο αμοιβής» κλπ κλπ. Κατ' επέκταση ρωτούμε τώρα το ΕΤΕΚ, έχει περιλάβει στην νέα κατάσταση πραγμάτων «τους πιο φθηνούς»;

Ισως ο πιο ορθός τρόπος είναι η υποβολή προσφορών βάσει εμπειριών / γνώσης και σε δεύτερο στάδιο η φυνή της. Ψαχνόμαστε για να βρούμε τον πιο καλό μεν τρόπο, αλλά και με τους κανονισμούς των προσφορών δεν είναι τόσο εφικτό χωρίς να υπάρχουν ενστάσεις στο Δικαστήριο Προσφορών κλπ. Στην περίπτωση του Κατάρ και προς πίστη του τότε πρέδου κ. Χριστόφρια με έντονες δηλώσεις του ότι η όλη συμφωνία διακυβεύσταν λόγω της ένστασης-καθυστέρησης, ανέδειξε το θέμα. Απέτυχε μεν ο αντίδικός μας στο Συμβούλιο Προσφορών, αλλά από την άλλη ποιος πλήρωσε την καθυστέρηση και τελικά που απέτυχε; Η όλη προσπάθεια πώλησης του φιλέτου απέτυχε για άλλους λόγους, όμως φανταστείτε εάν είμαστε σε συμφωνία και η πράξη αποτυγχάνει λόγω των δικών μας διαδικασιών / ενστάσεων. Σε άλλη περίπτωση με παρόμοιες προσφορές ανατέθηκε σε δύο γραφεία η εκτίμηση ενός ακινήτου από Δημόσιο Οργανισμό με παρουσίαση 4σελίδης έκθεσης χωρίς δικαιολογητικά και μετά στο Γραφείο μας (πιο



Του ΑΝΤΩΝΗ ΛΟΪΖΟΥ\*

## **ΑΛΗΘΕΙΑ**

ημερομηνία: 10/12/2017

δήματα της Λευκωσίας, ίσως και να  
μπν γίνει ποτέ έγκαιρα μέχρι να υπάρ-  
ξουν αλλαγές / νοοτροπίες ή άλλως  
πιως.

**\*Αντώνης Λοΐζου & Συνεργάτες Λτδ –**  
**Εκπρωτές Ακινήτων & Διαχείριστές**  
**Εργων Ανάπτυξης**  
**[www.aloizou.com.cy](http://www.aloizou.com.cy)**  
**[ala-HQ@aloizou.com.cy](mailto:ala-HQ@aloizou.com.cy)**